

Søndag 9. september 2012

# Stina snuppede idolet Mads

■ Sydfynsk rådgivningsfirma kaprede gurun Mads Øvlisen som personlig mentor

Stræb efter stjernerne - og du vil opleve, at din kækhed bliver belønnet.

Det kan passende være indledningen på en historie om den 47-årige sydfynske erhvervskvinde, Stina Løndahl Henriksen.

Hun driver enkeltmandsvirksomheden Firmasynergi i Vester Skerninge, og tilbyder rådgivning i blandt andet salg og marketing samt virksomhedsudvikling med samfundsansvar.

Stina Løndahl Henriksen er i øjeblikket i gang med et eksklusivt mentorforløb med ledelsesikonet Mads Øvlisen, der mest er kendt for at have stået i spidsen for Novo Nordisk i en årrække.

Og hvordan kan det så lige gå til? Jo nu skal I høre.

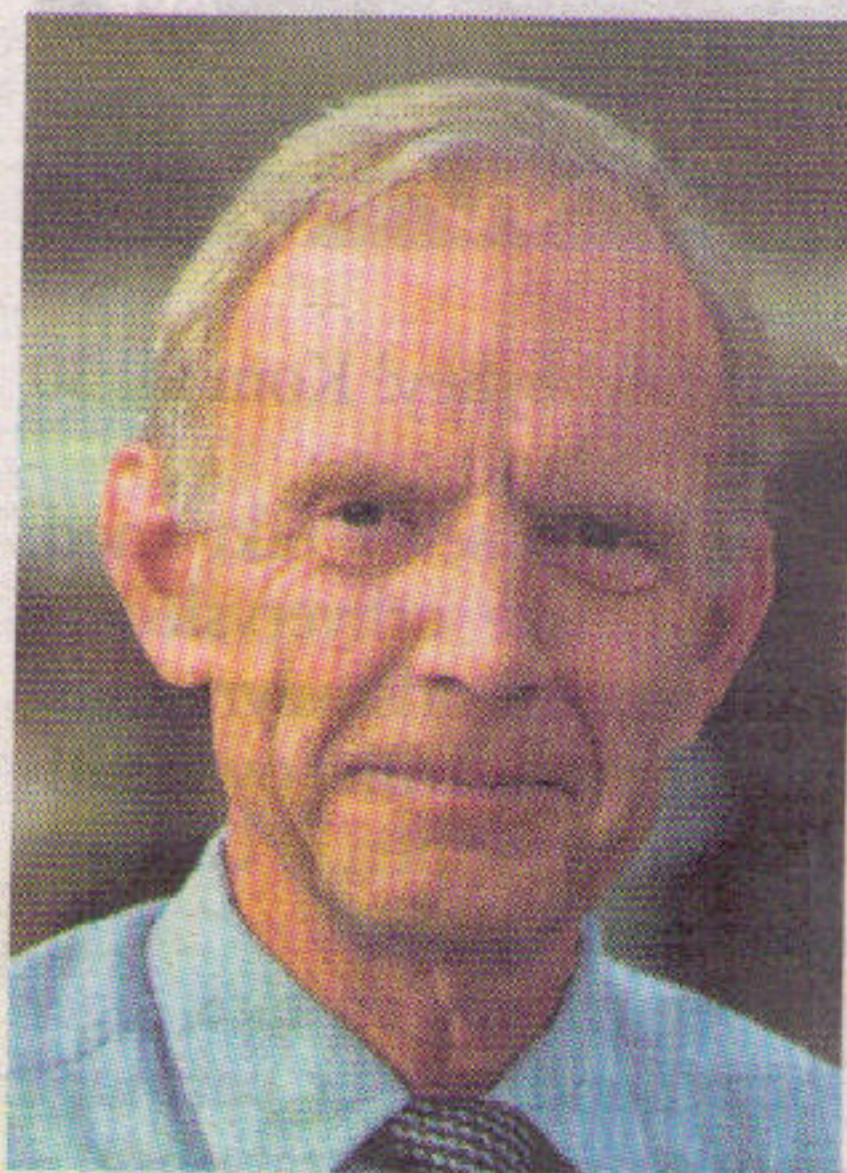
På et såkaldt agerhøsegilde i Fynsk Erhverv sidste år gik Stina simpelthen hen til Mads Øvlisen, efter at han havde holdt sit indlæg.

- Jeg fortalte ham, at jeg var en kæmpefan af ham, og så spurgte jeg, om han ikke kunne tænke sig at have sådan en som mig i praktik, fortæller hun.



■ Hvordan kunne Stina Henriksen få Mads Øvlisen som mentor?

- Fordi jeg spurgte, siger hun.



■ Mads Øvlisen er bl.a. tidligere direktør for Novo Nordisk og bestyrelsesformand for Lego.

## Et stort idol

Med til historien hører, at Stina i en årrække har fulgt Mads Øvlisen i hans karriere, hørt ham tale mange gange og haft ham som et af sine helt store forbilleder.

- Fordi han repræsenterer noget, jeg respekterer dybt - han har hjertet med. Han er autentisk helt ud til fingerspidserne. Han er mand, der gør det, han siger og udlever sit potentiale på en ydmyg måde. Det er jeg meget imponeret af, siger hun.

Mads Øvlisen grinede lidt ad hendes forespørgsel på det der agerhøsegilde, men han sagde ja. Send en mail, så finder vi ud af noget.

”Og så har jeg lært, at jeg skal kunne tjene penge på mine ydelser.

Stina Løndahl Henriksen,  
Firmasynergi

Siden har Stina og Mads mødtes to gange, hvor hun har fået coaching med det primære mål at forbedre hendes forretningsmodel.

- Mads har lært mig, at jeg skal være mere konkret og lave en reproducerbar CSR-proces (Corporate Social Responsibility). Og så har jeg lært, at jeg skal kunne tjene penge på mine ydelser, siger hun.

Næste møde finder sted i oktober, og her skal Stina fremlægge tre aktuelle rådgivningscases fra sin virksomhed. Og hun kan da godt gå og blive lidt nervøs ved tanken om at skulle møde idolet igen. Er jeg nu god nok? Har jeg fortjent hans tid?

- Men en god mentor bygger dig op og tror på dig, og sådan er Mads - ud over at være succesfuld er han også yderst behageligt selskab, siger hun.

Af Bent Warncke  
bew@fyens.dk